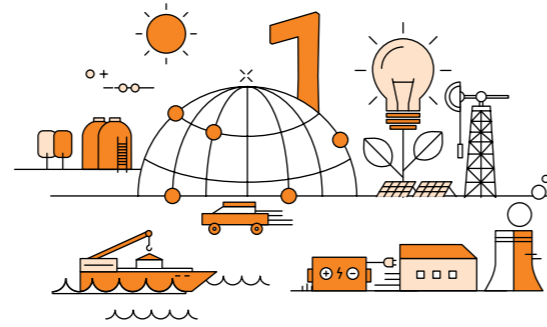


● SK이노베이션

SK이노베이션은 사업지주회사로서 SK에너지, SK종합화학, SK루브리컨츠, SK인천석유화학, SK트레이딩인터내셔널을 포함한 5개의 자회사를 두고 있으며 E&P사업 및 배터리 사업 그리고 소재 사업을 영위하고 있습니다.

SK이노베이션은 전기자동차 시장 확대 기조를 바탕으로 헝가리에 배터리 공장 신설을 확정하며 글로벌 시장 경쟁력을 강화하였으며, 또한 우수한 소재 사업 기술력을 바탕으로 생산설비 증설을 추진하여 글로벌 분리막 시장을 선도하고 있습니다. 향후에도 SK이노베이션은 신성장동력에 대한 과감한 투자로 Deep Change 2.0을 구체화하고 글로벌 일류 에너지·화학 기업으로 성장해 나가겠습니다.



E&P(석유 탐사·개발 사업)

석유 탐사·개발 사업은 탐사를 통해 지하에 부존하는 원유나 천연가스 등을 찾아내고, 이를 개발·생산하여 판매하는 일련의 경제활동을 뜻합니다. SK이노베이션은 2017년 12월 말 기준 9개 국 13개 광구 및 4개의 LNG 프로젝트를 운영하고 있습니다. 페루, 베트남 등의 주요 생산광구에서 2017년 일 평균 약 5.5만 배럴(BOE¹⁾)의 원유를 생산하였으며, 확인 매장량(1P) 기준 총 5.3억²⁾ 배럴(BOE)의 원유를 확보하고 있습니다.

사업 개요

● 생산광구

국가	광구	참여연도
		8
		1996
페루	88(카미시아)	2000
		56
		2004
베트남	15-1	1998
	SK Plymouth	2014
미국	SK Permian	2014
리비아	NC-174	2000

● 탐사광구

국가	광구	참여연도
		04/20
		2015
중국	17/03	2015
		17/08
		2017
베트남	15-1/05	2007
		123
		2008
호주	WA-34R	1998

● LNG 프로젝트

국가	광구	참여연도
페루	페루 LNG	2003
예멘	예멘 LNG	1997
오만	오만 LNG	1996
카타르	라스라판 LNG	1999

주1) BOE: Barrel of Oil Equivalent
주2) 2017년 초 기준

주요 사업활동

페루 — 1996년 8광구에서 원유를 첫 생산한 후 2004년과 2008년에는 88광구·56광구의 생산을 개시하였으며, 2010년에는 현지 LNG 생산공장을 설립하였습니다. 이를 통해 수직계열의 생산체계를 구축하였으며, 현재 당사 생산규모 및 수익성에서 최대 비중을 차지하고 있습니다.

베트남 — 1998년 베트남 15-1 광구 탐사권을 획득한 후 탐사·개발과정을 거쳐 2003년부터 생산을 시작하여 2014년 9월에는 4번째 유전인 ‘Su Tu Nau’의 개발에도 성공했으며, 현재 기존 유전들의 생산량 증대 작업과 함께 ‘Su Tu Trang’ 유전에 대한 추가 개발도 진행 중입니다.

미국 — 2014년 오클라호마와 텍사스주의 생산광구 인수를 기점으로 미국의 비전통(Unconventional) 석유개발 사업에 진출한 이후, 기술 및 노하우 습득을 통해 사업 역량을 지속적으로 확대시키고 있습니다. 또한 축적된 역량을 기반으로 추가적인 사업 확대를 추진 중에 있습니다.

중국 — 2015년 SK이노베이션은 국내 기업 최초로 중국 남중국해 광구(04/20, 17/03) 탐사 운영권 사업에 참여하였습니다. 2017년에는 중국해양석유총공사(CNOOC)와의 성공적인 공동 사전사업성 검토를 통해 17/08 탐사 광구 권리를 추가로 획득하였습니다.

— 중국 17/03광구 탐사 성공

SK이노베이션은 남중국해에서 독자적인 광구 운영권을 갖고 시추한 첫 탐사정에서 성과를 창출하였습니다. 2017년 12월, 17/03광구의 탐사시추를 통해 총 34.8m 두께의 유효 유층을 발견, 지층의 자연 압력만으로 하루 최대 3,750배럴의 원유를 실험 생산하는데 성공하며 석유 부존을 확인하였습니다. 향후 평가작업을 통해 17/03 광구의 매장량과 상업성을 확인하고, 이를 교두보 삼아 남중국해에서의 석유생산 플랫폼을 구축해 나갈 예정입니다.

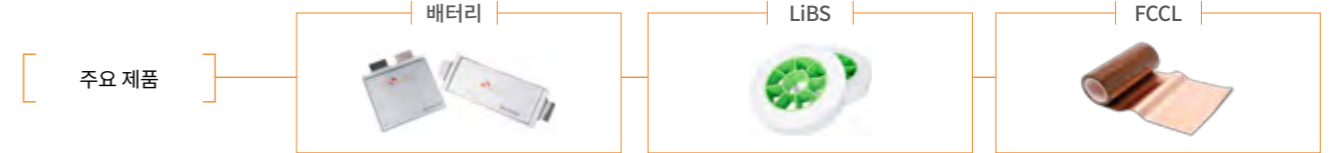


중국 남중국해 광구 지도

배터리 사업 및 소재 사업

중대형 배터리 시장은 전기차 및 ESS(Energy Storage System) 시장의 성장에 따라 경쟁이 가속화되고 있습니다. 이에 SK이노베이션의 배터리 사업은 지속적인 기술경쟁력 확보와 원가경쟁력 혁신을 통해 사업가치를 높이는 한편, 성장하는 시장의 요구에 대응하기 위해 서산 공장의 생산 설비를 지속적으로 증설하고 있습니다. 2017년에는 헝가리 공장 건설을 결정하여 유럽시장 진출을 추진 중이며, 향후에도 지속적인 마케팅 활동을 통해 중국, 미국 등 새로운 시장으로 진출할 계획입니다. LiBS 사업은 2007년 세계 최초로 분리막 축차 연신 공정을 완성한 이후, 품질과 강도의 우수성 등 경쟁사 대비 우위의 기술력을 통해 글로벌 분리막 시장을 선도하고 있습니다.

사업 개요



주요 사업활동

— 배터리

배터리 사업에서는 전기자동차와 ESS(Energy Storage System)¹⁾에 적용되는 중대형 배터리의 Cell·Module·System을 개발 및 생산, 판매하고 있습니다. 고유의 고에너지 밀도와 고출력 기술을 바탕으로 현대·기아자동차 및 독일 님러 자동차에 배터리를 공급하고 있으며, 중국 전기차 시장의 선도기업인 북경기차와 Joint Venture 협력 관계를 유지하고 있습니다.

2018년 1분기까지 2.8GWh 규모의 신규 생산라인을 도입하여 총 3.9GWh(전기차 약 14만 대분)까지 생산능력을 확대할 예정이며, 증설완료 예정인 생산 라인에서는 기아자동차의 전기자동차 ‘니로 EV’, ‘소울 EV’를 포함하여 최근 공급 계약을 맺은 국내외 유수의 전기차용 배터리를 생산할 예정입니다. 이 외에도 연 7.5GWh 규모의 헝가리 공장 설립 투자를 결정하여, 2020년 초 상업생산에 들어갈 예정입니다.

주1) 대규모로 생산된 전력을 일시 저장한 후, 필요 시 끌어내 사용할 수 있도록 하는 장치

— 소재

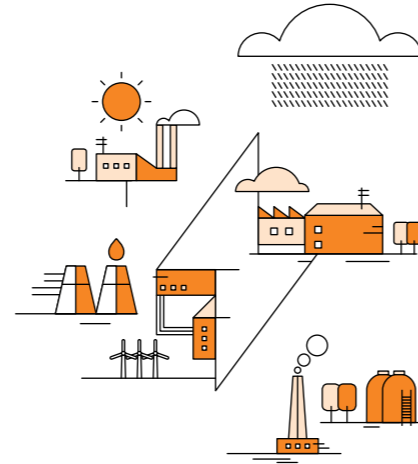
LiBS(Lithium Ion Battery Separator) 사업은 세계 최초 5μm 박막 제품 개발, 세계 최초 세라믹 코팅 분리막 상업화 등 우수한 기술력을 통해 경쟁력을 확보하고 있으며, 2018년 2월 기준 총 11개 생산라인을 보유하고 있습니다. 2019년 말 양산 목표로 2개 라인 증설에 착수하여 약 5.0억㎡ 이상의 생산규모를 확보할 예정입니다. 또한 범용 리튬이온분리막(LiBS)보다 성능이 뛰어난 세라믹 코팅 분리막(CCS) 생산설비 3·4호기를 증설 완료하는 등 마켓 리더십 확보를 위해 노력을 경주하고 있습니다.

아울러 FCCL사업에서는 고유의 연속경화기술을 적용한 양산공정을 개발하여 품질과 비용 우위를 확보하고 있으며, 글로벌 업체에 대한 공급 확대 및 고객 다변화 추진 등을 통해 사업의 성장을 견인하고 있습니다.

• SK에너지

석유정제사업은 현재 주요 석유제품 수요증가 등에 따른 양호한 정제마진을 시험하고 있으나, 불확실한 유가 전망과 역내 정제설비 신·증설 계획 등으로 인해 사업환경은 더욱 치열해질 것으로 전망됩니다. 불안정한 경영환경을 극복하기 위하여 SK에너지는 Biz. Model 혁신에 전사적 역량을 집중하여 지속가능한 차별적 경쟁력 확보에 매진하고 있습니다.

이의 일환으로써 SK에너지는 SK네트웍스로부터 석유도매사업을 인수하여 생산·판매 전략 일원화 및 유통구조 단순화를 통한 경영 효율성 극대화를 추구하고, 감압 잔사유 탈황설비 신설을 통해 글로벌 시장환경 변화에 선제적으로 대응하고 있습니다. 또한 오염원의 감소를 통해 환경적 가치까지 더하며 Biz. Model 혁신에 박차를 가하고 있습니다. 향후에도 SK에너지는 전사 경쟁력 제고와 더불어 공유 인프라 구축, 사회적 가치 창출, 그리고 글로벌 성장을 통한 Biz. Model 혁신을 지속 추진하여 아시아·태평양 지역의 Top Tier Energy Company로 성장해 나가겠습니다.



사업 개요

석유사업	가스사업	특수제품사업
<p>SK에너지는 대한민국 No.1 정유사로서 세계 최고 수준의 울산 Complex를 통해 석유제품을 국내외에 공급하고 있으며, 불확실한 경영환경에 선제적으로 대응하고자 전 밸류체인 운영상의 Speed와 Flexibility를 제고하고 있습니다. 또한 주유소 등을 통해 국내 일반·법인 고객에게 석유제품을 판매하고 있으며, 2017년 11월 SK네트웍스 석유도매사업을 인수하여 내수시장의 선도적 위치를 더욱 공고히 하였습니다. 뿐만 아니라, 법인화물운전 고객에게 종합 솔루션을 제공하는 '네트럭(Netruck)' 사업을 통해 SK만의 차별화된 고객 서비스를 제공하고 있습니다.</p>	<p>가스사업은 본원적 사업 경쟁력 강화 및 안정된 사업기반 구축을 위하여 사업구조 다변화를 추진하고 차별화된 유통고객 Care Program을 실행하고 있습니다. 충전소 CRM(Customer Relationship Management) 마케팅 강화를 통해 브랜드 가치 및 Network 경쟁력을 제고하고 있으며, 향후에도 가스 사업의 안정적인 성장과 수익성 증대를 위해 마케팅 역량을 지속적으로 강화할 것입니다.</p>	<p>국내 정유사 중 최초로 자체 개발, 상용화하여 특허 등록된 고분자 개질 아스팔트(SBS PMA, Polymer Modified Asphalt)를 비롯하여 우수한 제품과 서비스를 보유하고 있습니다. 2017년에는 수출량 187만 톤, 내수시장 공급량 65만 톤을 포함 총 252만 톤의 아스팔트를 생산·공급하며 역내 아스팔트 시장 리더로서의 위상을 강화하고 있습니다.</p>
<p>연료</p> <p>휘발유(일반·고급) 경유 등유·항공유</p>	<p>가스</p> <p>LPG</p>	<p>특수제품</p> <p>슈퍼팔트 일반 아스팔트 유황·Slurry Oil</p>



SK에너지 주유소 전경

주요 사업활동

— 친환경 감압 잔사유 탈황설비 신설

글로벌 석유제품의 환경 규제가 강화되면서 국제해사기구(IMO, International Maritime Organization)는 2020년 1월부터 전 세계 선박 연료유 황 함량 규격을 기존 3.5%에서 0.5%로 대폭 강화하기로 결정하였습니다. 이에 따라 아스팔트, 고유황 연료유로 쓰이는 감압 잔사유(VR, Vacuum Residue)는 수요 감소 및 가격 하락이 예상되며, 저유황 선박 연료는 글로벌 물량 부족과 이로 인한 가격 상승이 전망됩니다.

SK에너지는 이러한 환경 변화에 선제적으로 대응하고 석유사업의 본원적 경쟁력 강화를 위해 2020년 7월 상업가동을 목표로 울산 Complex에 하루 생산량 4만 배럴 규모의 감압 잔사유 탈황설비(Vacuum Residue Desulfurization)를 신설하기로 결정하였습니다. 이는 사회적 가치 창출을 경영 방침으로 삼고 있는 SK이노베이션이 친환경 석유제품 생산 비중을 늘리는 탈황설비를 적기 투자함으로써, 환경적 가치까지 더하며 글로벌 환경 규제에 선제적으로 대응한 결과입니다. 또한 금번 탈황설비 신설을 통해 저유황 연료유는 물론 디젤과 납사 등의 고부가 제품으로 전환해 생산, 판매할 수 있게 되어 시장 환경변화에 보다 탄력적으로 대응할 수 있게 되고 수익구조는 더욱 다각화될 예정입니다.

— SK네트웍스 석유도매사업 인수

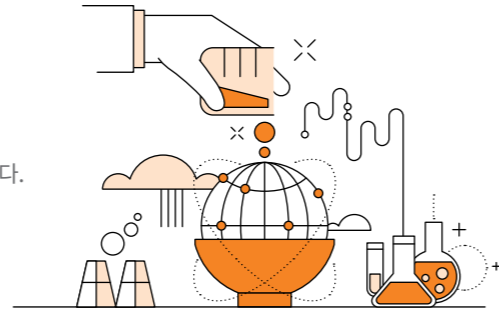
생산-유통-판매 전 과정을 아우르는 통합 전략 아래 마케팅 효율화 차원에서 2017년 11월 SK네트웍스로부터 석유도매사업을 인수하였습니다. 이는 2,175개의 자영주유소와 일반 운수·산업체 등의 판매망 및 인력, 자산 모두를 포함한 도매사업(Wholesale) 일체를 대상으로 하며, 향후 연간 3,400만 배럴의 석유제품을 국내 시장에 공급하는 규모입니다.

이번 인수를 통해 석유제품의 생산과 판매 전략을 일원화하고, 유통구조를 단순화하여 경영 효율성을 극대화해 나갈 예정입니다. 또한 다양한 마케팅 활동 전개 및 품질, 수급, 사후관리 등 다방면의 서비스 수준을 제고하여 유통고객과 최종 소비자 모두의 만족도를 향상시키고자 합니다.

• SK종합화학

SK종합화학은 세계 최대 시장인 중국을 중심으로 글로벌 석유화학 시장에서 비즈니스 포트폴리오를 확장하고 있습니다. 중국 내 TS&D (Technical Service & Development) 센터 설립 등 마케팅 플랫폼을 강화하고, 북미·유럽 시장에서 기술 기반의 고부가가치 사업을 확대하며 미래의 성장동력을 확보하는데 집중하고 있습니다.

앞으로도 기존 사업의 수익구조 및 사업구조를 혁신하여 본원적 경쟁력을 강화하고, 글로벌 파트너링 등을 통해 핵심 포트폴리오를 확보함으로써 고객에게 솔루션을 제공하고 가치 창출을 극대화하는 Global Chemical Company로 도약할 계획입니다.



사업 개요



1972년 국내 최초로 NCC (Naphtha Cracking Center) 를 가동하여 현재 에틸렌 (Ethylene) 86만 톤 규모의 생산시설을 갖추고 있으며, 2014년 중국 후베이성 우한시에 중국 국영 화학회사인 시노펙(Sinopec)과 합작하여 에틸렌 80만 톤 규모의 중한석화를 설립·가동하고 있습니다. 이를 통해 국내·외 다양한 고객에게 에틸렌, 프로필렌(Propylene), 부타디엔(Butadiene) 등 석유화학제품의 핵심 원료를 안정적으로 공급하고 있습니다.

일상용품, 건설, 가전, 섬유 산업의 원재료가 되는 벤젠(Benzene), 파라자일렌(Para-xylene) 등 다양한 방향족 제품을 생산·공급하고 있으며, 지속적인 투자를 통한 규모 확대로 역대 Top 수준의 생산설비(연산 300만 톤)를 보유하고 있습니다. 또한, 트레이딩 사업 확대를 통해 마켓 리더십을 강화하여 글로벌 시장의 Top Player로 도약할 것입니다.

생활 공간에서 사용되는 제품부터 첨단 기술 제품에 이르기까지 광범위하게 사용되는 용제 제품을 생산하고 있습니다. 인체에 유해한 성분을 제거한 탈방향족 제품을 비롯하여 특수 화학제품 제조에 필요한 기술을 독자 개발하여 제품에 적용하고 있습니다. 지난 30여 년간 구축한 마케팅 네트워크와 기술 노하우 등을 바탕으로 고객에 대한 맞춤형 제품 개발 및 사용 기술 개선 지원에도 최선의 노력을 다하고 있습니다.

선형저밀도 폴리에틸렌(LLDPE¹⁾)·고밀도 폴리에틸렌(HDPE²⁾)·폴리프로필렌(PP³⁾) 전문 생산체계를 구축하여 연간 약 80만 톤 이상의 제품을 판매하고 있습니다. 또한, 고성능 폴리에틸렌인 Nexlene™, 고부가 포장재 소재인 에틸렌 아크릴산(EAA⁴⁾)과 폴리염화비닐리덴(PVDC⁵⁾) 사업으로 포트폴리오를 확대하여 새로운 고객 가치를 창출하는 한편, 다양한 기술지원 및 정보제공을 통해 고객접점 마케팅을 체계적으로 시행해 나갈 계획입니다.

내후성, 내열성 및 내오존성이 우수하여 주로 자동차 부품용으로 사용되고 있는 고부가가치 합성고무인 EPDM(Ethylene Propylene Diene Monomer)을 생산·공급하고 있으며, 중국을 비롯한 글로벌 시장에서의 경쟁력 강화와 함께 지속적인 품질관리와 기술지원으로 고객 만족도를 제고하고 있습니다.

주1) LLDPE: 포장·농업용 필름·전선 피복, 토목·건축용 파이프 및 Sheet 등에 사용되는 선형 저밀도 폴리에틸렌을 의미함
주2) HDPE: 각종 용기, 식료품 포장용 필름, 상하수도나 화학공장, 선박 토목공사용 파이프 등에 사용되는 고밀도 폴리에틸렌을 의미함
주3) PP: 여러 형태의 용기, 실험기구, 확성기, 자동차 부품 등에 활용되는 폴리프로필렌을 의미함
주4) EAA(Ethylene Acrylic Acid): 알루미늄 포일, 폴리에틸렌 등과의 포장재용 접착제로 주로 활용되는 기능성 접착 수지임
주5) PVDC(Poly Vinylidene Chloride): 수분 및 산소 차단성이 우수하여 냉장·냉동 육가공 포장재 등에 사용되는 배리어 필름(Barrier Film) 소재임



중한석화 야간 전경

주요 사업활동

SK종합화학은 2017년 미국의 화학기업인 다우(Dow)의 에틸렌 아크릴산(Ethylene Acrylic Acid, EAA) 사업과 폴리염화비닐리덴(Poly Vinylidene Chloride, PVDC) 사업을 인수하여 글로벌 포장소재(Packaging) 전문 화학기업으로 한 걸음 더 다가섰습니다. 에틸렌 아크릴산과 폴리염화비닐리덴은 다층 포장재 필름(Multi-layer Packaging Film)의 핵심 소재로 시장 진입장벽이 높고 공급업체가 적어 향후 중국 및 신흥시장의 수요 증가와 함께 지속적인 성장이 기대되는 사업입니다.

에틸렌 아크릴산은 폴리에틸렌 등과의 포장재용 접착제로 주로 활용되는 기능성 접착수지(Tie Layer)로, 인수한 글로벌 생산설비는 미국 텍사스 프리포트와 스페인 타라고나에 위치하고 있습니다. 폴리염화비닐리덴은 수분 및 산소 차단성이 우수하여 높은 수준의 외부 차단성을 요구하는 냉장·냉동 육가공 포장재 등에 사용되는 배리어 필름(Barrier Layer) 소재이며, 생산설비는 미국 미시간 주 미들랜드에 위치하고 있습니다.

SK종합화학은 차세대 성장동력인 고기능성 포장소재와 자동차용 소재(Automotive Materials) 사업 분야에 대한 전략적인 투자를 통해 기존 사업과의 시너지를 창출하고, 선진 핵심 기반기술을 확보하여 글로벌 화학기업으로 성장해 나갈 계획입니다.

• Packaging용 다층 포장재 필름 구조



소재영역	용도	SKGC 주요제품	현황 및 특성
Seal Layer	내용물 오염 방지, 필름의 밀봉	m-LLDPE ¹⁾ / POP ²⁾	비비용 제품/기술장벽 존재
Tie Layer	다른 재질의 두 Layer 접합	EAA ²⁾	기능성 제품/진입장벽 높음/ 공급업체 적음
Barrier Layer	O ₂ , CO ₂ , 수분, Oil, Aroma 등 차단	PVDC ³⁾	진입장벽 높음/ 공급업체 적음
Outer Layer	Packaging Shape 유지 및 Printing	LLDPE/ HDPE/PP	비용 제품/기술장벽 낮음/ 공급업체 많음

주1) Nexlene™
주2) PRIMACOR™
주3) SARAN™

• SK루브리컨츠

SK루브리컨츠는 글로벌 시장을 지속적으로 개발하여 50여 개국에 고품질 윤활기유 제품을 수출하고 있습니다. 또한, 유럽과 아시아에 세계적인 정유업체들과의 Joint Venture를 통해 기유 공장을 건립하여 글로벌 고급 윤활기유 마켓 리더의 자리를 공고히 하고 있으며, 주요 고객 대상의 마케팅 경쟁력을 지속적으로 강화하고 있습니다.

윤활유 사업에서는 대표 브랜드인 고급 윤활유 ZIC가 20년 연속 브랜드 파워조사 1위, 대한민국녹색경영대상을 수상하는 등 국내 업계 1위 윤활유 브랜드로서 자리매김하였습니다. 또한 미국석유협회(API)와 국제윤활유표준화위원회(ILSAC) 등 세계 양대 품질 평가기관으로부터 최상위 등급 인증을 받는 등 글로벌에서도 우수한 품질을 인정받고 있습니다. 특히 최근 환경규제 강화로 인해 점차 수요가 증가하고 있으며, 이에 힘입어 중국, 러시아 등 글로벌 시장을 확대하고 다양한 파트너링을 모색함으로써 성장을 가속화할 계획입니다.



사업 개요

— 윤활기유

SK루브리컨츠는 지난 1995년도 초고점도(VHVI) 윤활기유 공장을 첫 가동하였으며, 현재 당사 Group III 전세계 기유시장 점유율은 39.3% 내외로 추정되고 있습니다.

앞으로도 선제적 투자 및 Capacity 확보를 통해 Global No.1 Group III Player 자리를 공고히 할 것입니다.

— 윤활유

윤활유 사업의 대표 브랜드 SK ZIC는 국내 브랜드 파워 20년 연속 1위로 선정되는 등 대한민국 대표 윤활유로 자리매김하고 있습니다. 해외에서도 각 시장의 특성에 적합한 마케팅 및 현지화 전략을 추진하여 성장을 가속화하고 있으며, 고급 윤활유 수요 증가에 부응하기 위해 국내 에너지 업계 최초로 해외(중국 천진)에 독자 윤활유 공장을 건설하였습니다. 또한 글로벌 자동차 제조사 공급 확대를 통해 마케팅 네트워크를 공고히 하고 기술력을 인정받는 등 글로벌 브랜드로 도약하고 있습니다.



스페인 카르타헤나 윤활기유 공장 전경

주요 사업활동

— 윤활유 글로벌 시장 판매 6.3% 성장

SK루브리컨츠의 윤활유 사업은 글로벌 성장 가속화 전략을 통해 2017년 전년 대비 6.3%의 양적 성장을 이루었습니다. 특히 중국 시장에서는 중국 최대 디젤 엔진 제조사에 공급을 시작하는 등 사업영역을 넓히며 21% 이상의 성장세를 기록하여 향후 윤활유 사업의 건실한 성장 축으로써 잠재력을 보여주었습니다. 이는 중국을 포함한 세계 주요 윤활유 시장의 연평균 성장률이 1% 미만이라는 점을 감안하면 괄목할만한 성과라고 할 수 있습니다.

또한 스페인 Repsol사의 오토바이용 Global Top-Tier 윤활유 브랜드를 도입하여 새로운 유통 채널 구축 등 국내 Biz. Model의 변화를 추진하였으며, 독일에 생산 기지를 구축하여 유럽 시장에 대한 공급 확대 기반을 마련했습니다. 당사는 지속가능한 글로벌 성장을 위하여 신규 Biz. Model을 발굴하고 인프라 확대를 지속적으로 추진해 나갈 계획입니다.



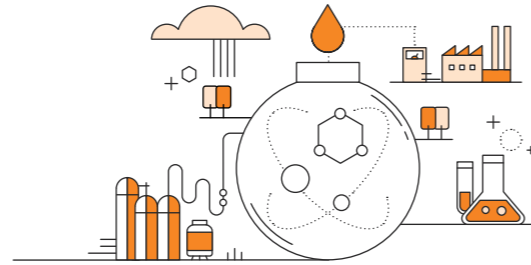
윤활유 완제품 공정



• SK인천석유화학

SK인천석유화학은 지난 반세기 동안 대한민국 산업 발전의 역사와 함께해 온 국내 대표 에너지·화학 기업입니다. 지난 2014년 7월, 1조 6천억 원을 투자해 페트(PET)병과 합성섬유 등의 원료가 되는 파라자일렌(PX, Paraxylene)을 생산하는 고도화 설비를 갖추고 고부가가치 제품군으로 사업영역을 다각화하였습니다.

또한, 빠르고 유연한 의사결정 및 강한 실행력을 바탕으로 경쟁력 제고 및 생산 최적화(Optimization)를 통해 국내 최고의 생산성을 갖춘 회사로 성장해가고 있습니다.



사업 개요

— 석유 사업

SK인천석유화학은 석유제품의 정밀화 및 생산설비 개선, 지속적인 선진기술 도입 등을 통해 보다 친환경적이고 우수한 품질의 제품을 고객에 제공함으로써 '고객 감동'과 '품질 우선'의 경영이념을 실천하고 있습니다.

— 화학 사업

컨덴세이트 및 원유의 정제과정에서 생산되는 납사는 촉매개질공정(Catalytic Reforming)을 통하여 파라자일렌(PX) 등 부가가치가 높은 화학제품으로 생산되고 있습니다. 이를 통해 안정적인 수익창출 기반을 마련함으로써 SK인천석유화학의 경쟁력을 더욱 높여가고 있습니다.

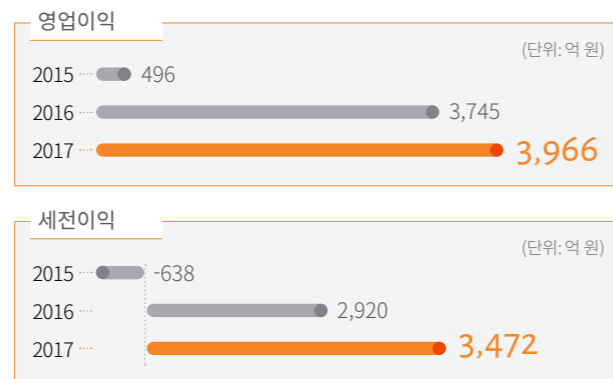
	석유 사업	화학 사업
공정	상압증류공정, 가스회수공정, 수첨탈황공정, 감압증류공정, 유허회수공정	BTX공정, PX공정
주요 제품	 휘발유 등유 항공유 경유 LPG 아스팔트	 아로마틱

주요 사업활동

— 사상 최대 재무성과 달성

SK인천석유화학은 Speed & Flexibility(업무 프로세스 개선을 통한 저가 원료유 구매 확대 등) 및 생산효율 혁신을 통한 고부가 제품 생산량 증대, 비용구조 혁신 등 전사의 역량을 결집한 결과 2017년 사상 최대의 재무성과를 달성하였습니다.

또한 지역사회로부터의 지지와 신뢰를 기반으로 한 안정적인 사업 운영을 위하여 지역사회와의 상생과 혁신적 사회공헌 모델 실현 등의 노력을 경주하고 있습니다.



• SK트레이딩인터내셔널

환경 규제 영향 등으로 제품의 스펙이 다변화되고, 주요 수입국의 자급도 제고와 중국·인도의 수출 물량 증대가 지속되면서 역내 수출시장이 점차 축소되는 추세입니다. 이에 SK트레이딩인터내셔널은 고도화된 리스크 관리체계에 기반하여 보다 차별화된 글로벌 트레이딩 사업 모델을 구축해 나가고 있으며, 최적의 조건으로 원유·제품을 거래하기 위해 24시간 실시간으로 시장을 모니터링하고 있습니다.

앞으로는 전략적 파트너링 기반의 사업 확장 등 비즈니스 포트폴리오를 다각화하고, 시장의 역학관계(Dynamics)를 다양한 방식으로 활용한 운영 최적화(Optimization) 기법을 도입함으로써 글로벌 트레이딩 기업으로 성장할 수 있는 비즈니스 경쟁력을 확보할 계획입니다.

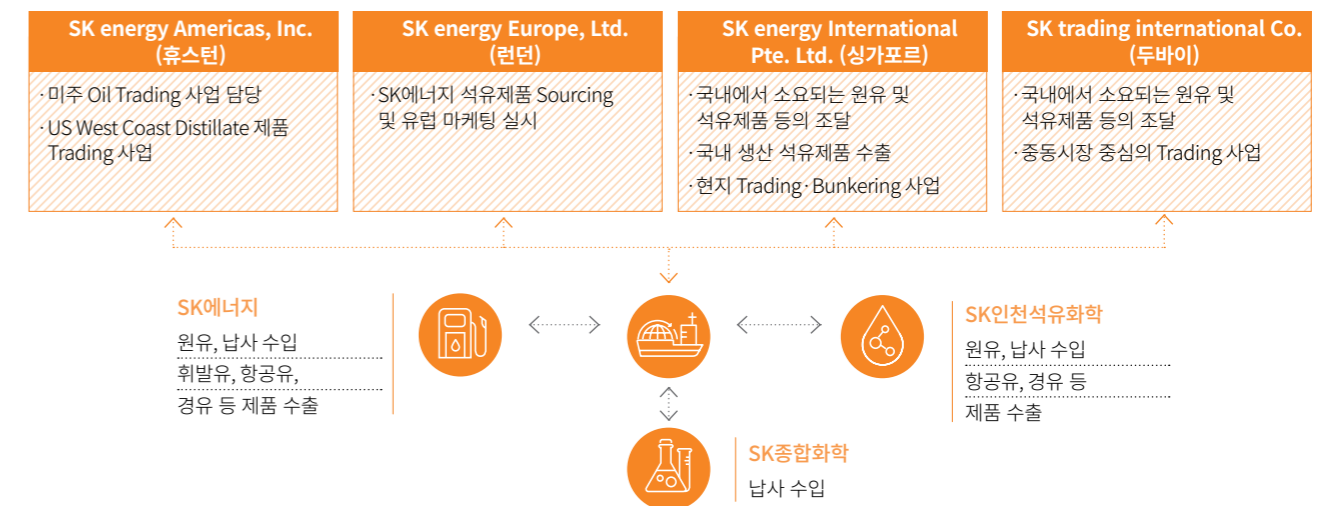


사업 개요

SK트레이딩인터내셔널은 SK에너지, SK인천석유화학의 석유제품 수출과 원유 수입을 담당하고, SK종합화학에 납사를 공급하는 등 SK이노베이션의 글로벌 트레이딩 플랫폼을 구축하고 있습니다. 단순한 수출입의 차원에서 나아가 미주·유럽·싱가포르 3개 해외법인과 두바이

지사 등 해외 현지에 직접 진출하여 사업개발 및 트레이딩, 마케팅 등을 수행하고 있으며, 이와 같은 글로벌 네트워크를 기반으로 최적 유종 선정에서부터 계약, 운송, 대금결제에 이르는 트레이딩 전 과정을 보다 효과적으로 수행하고 있습니다.

• 글로벌 네트워크



주요 사업활동

SK트레이딩인터내셔널은 차별적 경쟁력 기반의 일류 글로벌 트레이딩 회사로 거듭나기 위하여 변화와 혁신의 노력을 통한 트레이딩 시장의 전문성을 확보해가고 있습니다. 주요 트레이딩 허브 지역에서의 스토리지 활용 및 글로벌 트레이딩 회사들과 파트너링 기반의 협력 모델 개발 등을 통해 새로운 사업 기회를 발굴하고 있으며, 이를 통해 지속가능한 트레이딩 모델을 꾸준히 확보하여 글로벌 트레이딩 물량을 확대하고 있습니다.

뿐만 아니라 과학적 기법과 빅데이터를 활용한 신규 트레이딩 기법을 개발·시행함으로써 SK트레이딩인터내셔널만의 차별적인 사업 모델을 실현하고 있습니다. 또한, 국제 석유시장 변동에 능동적인 대처가 가능하도록 컨덴세이트, 납사 등의 구매처를 다양화하고 있으며, 트레이딩 사업 확대를 지원하기 위한 고도화된 리스크 관리체계를 자체 구축하여 경영환경 변화에 따른 리스크 관리 역량을 동시에 강화하였습니다.



Business Review

More Growth and Profit

93,392 화학 사업 매출액
(단위: 억 원)

30,475 운할유 사업 매출액
(단위: 억 원)

석유 사업 매출액
(단위: 억 원) 327,712

석유개발 및 기타 사업 매출액
(단위: 억 원) 11,030

- 018 밸류체인
- 020 전략방향
- 024 연구개발
- 026 시장동향
- 028 경영성과